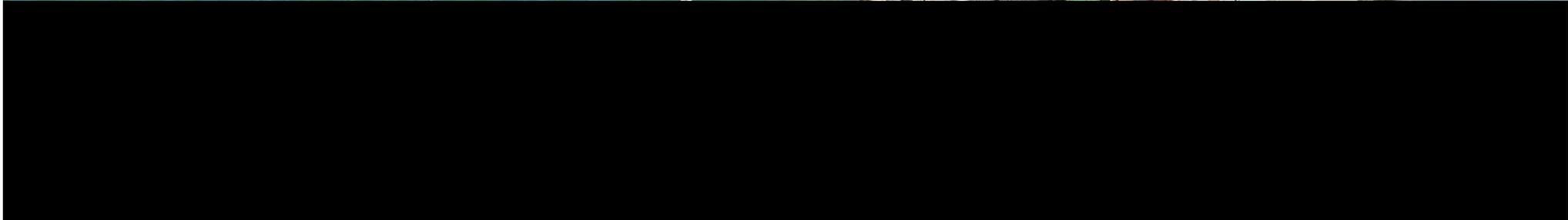
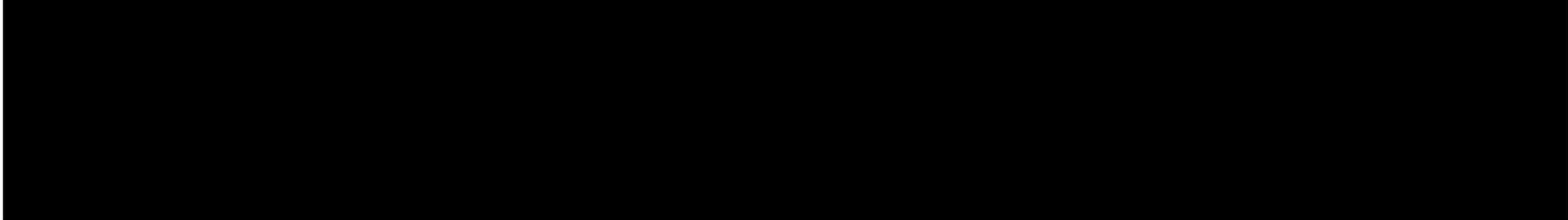


Die Da-Vinci-Formel[©]

Erfolgsstrategien für Zukunftsgestalter_innen









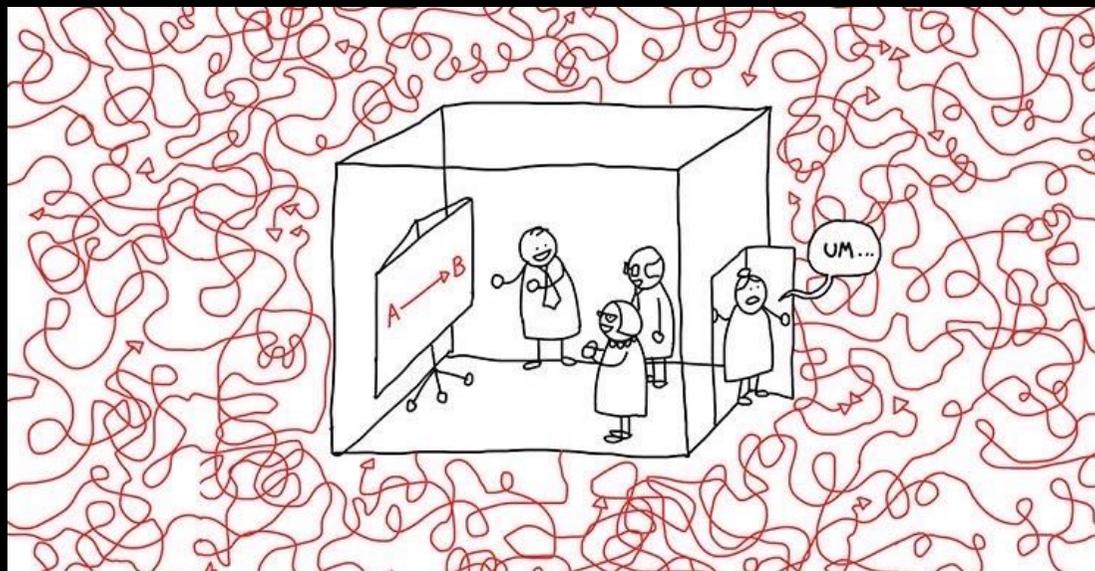




Umgib' dich mit inspirierenden Menschen!

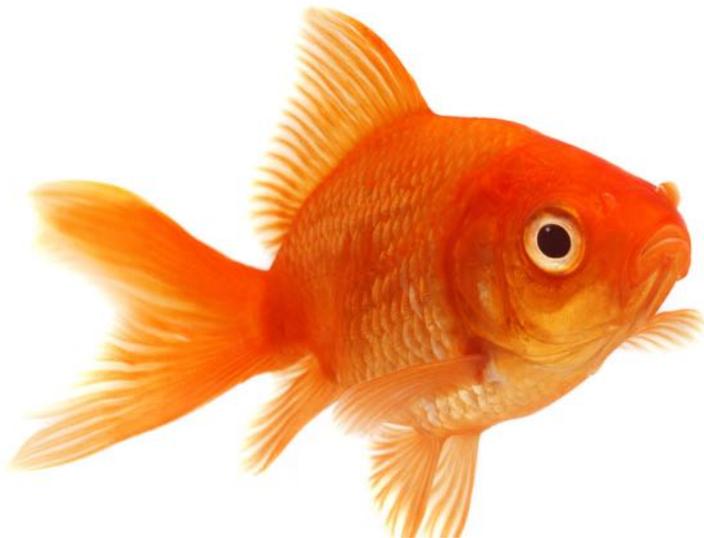






Wie groß wird ein Goldfisch?

1. ... bis zu 10 cm?
2. ... bis zu 20 cm?
3. ... bis zu 40 cm?

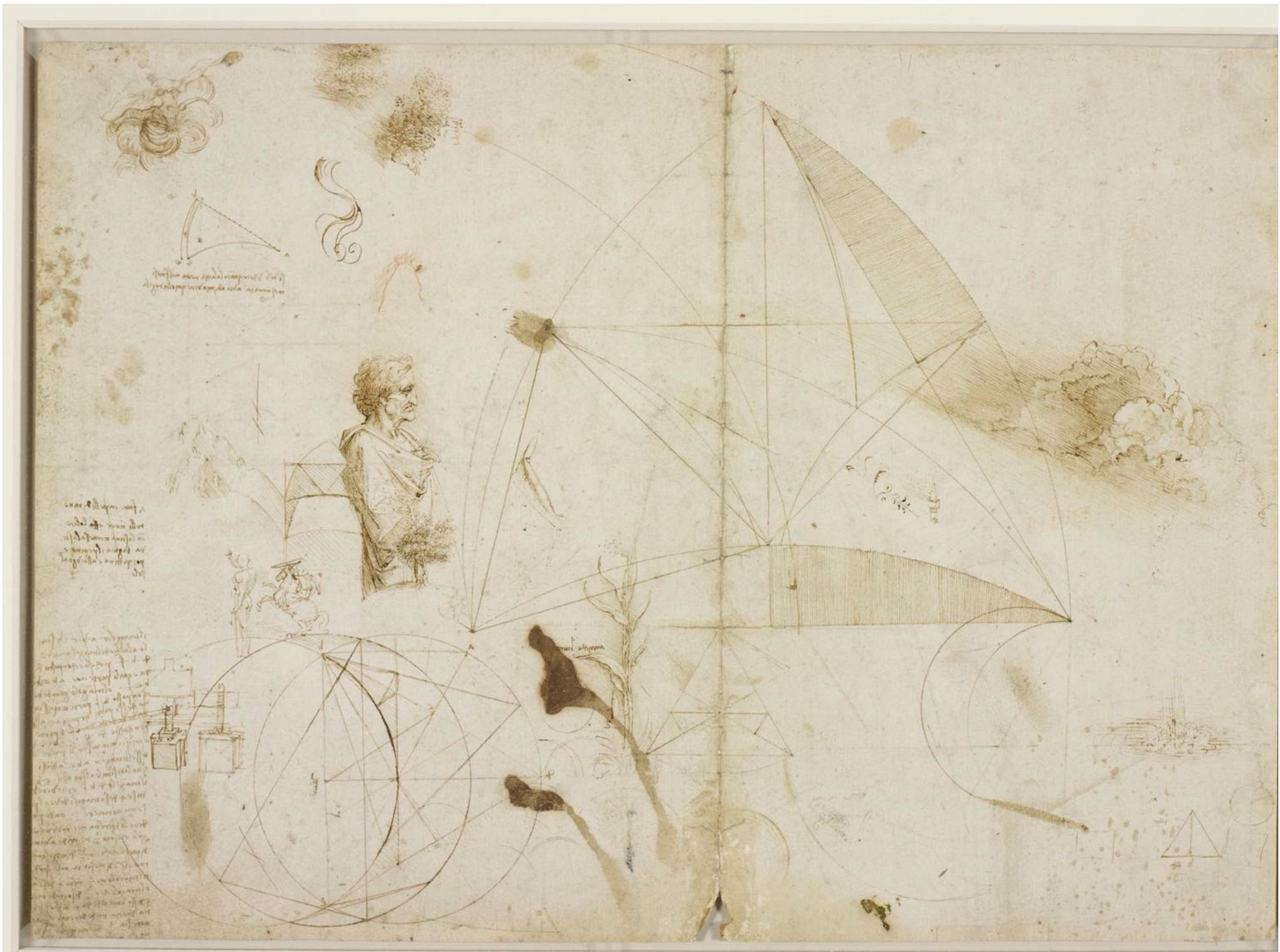


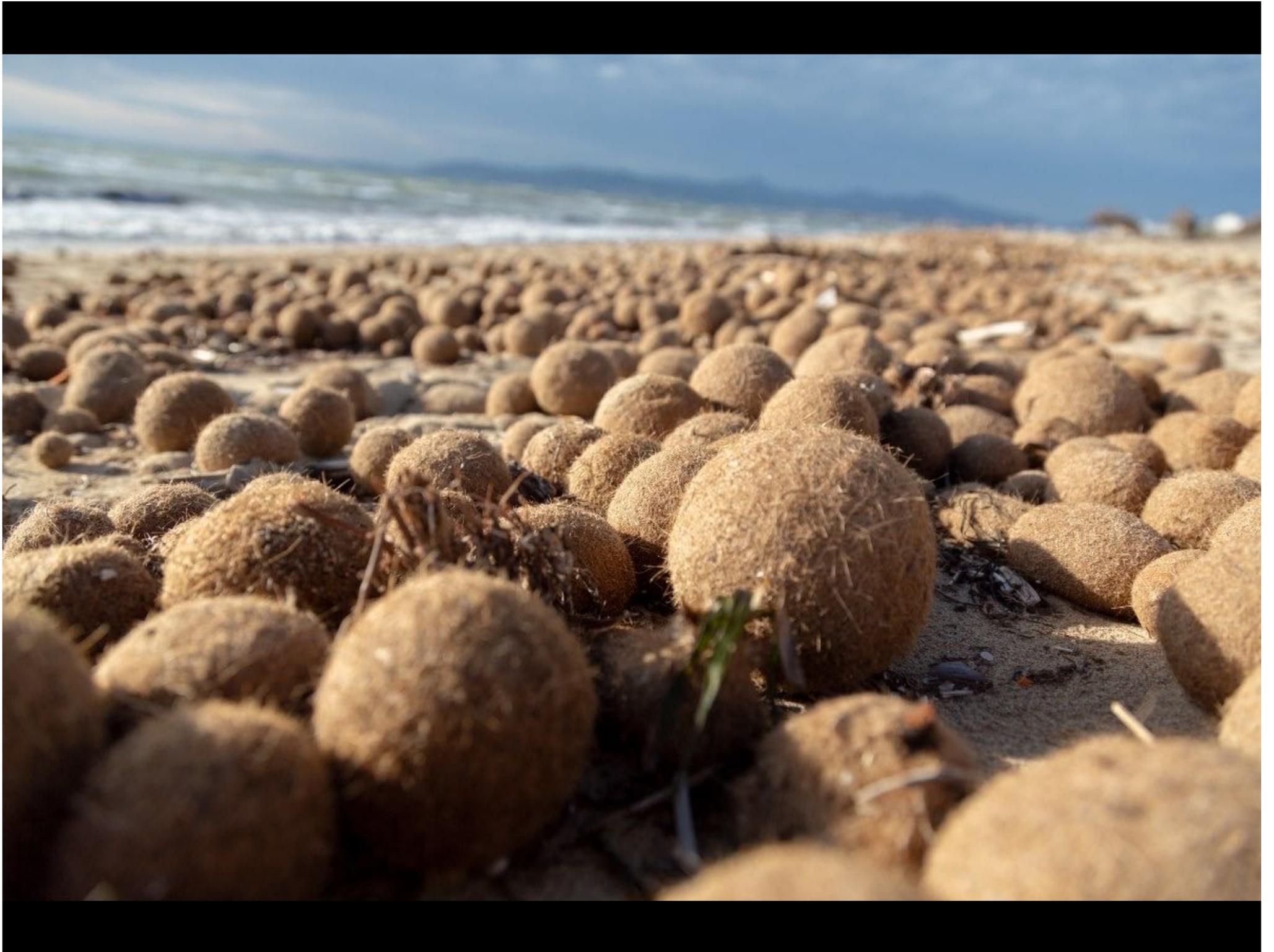




Verbinde das Unverbundene!



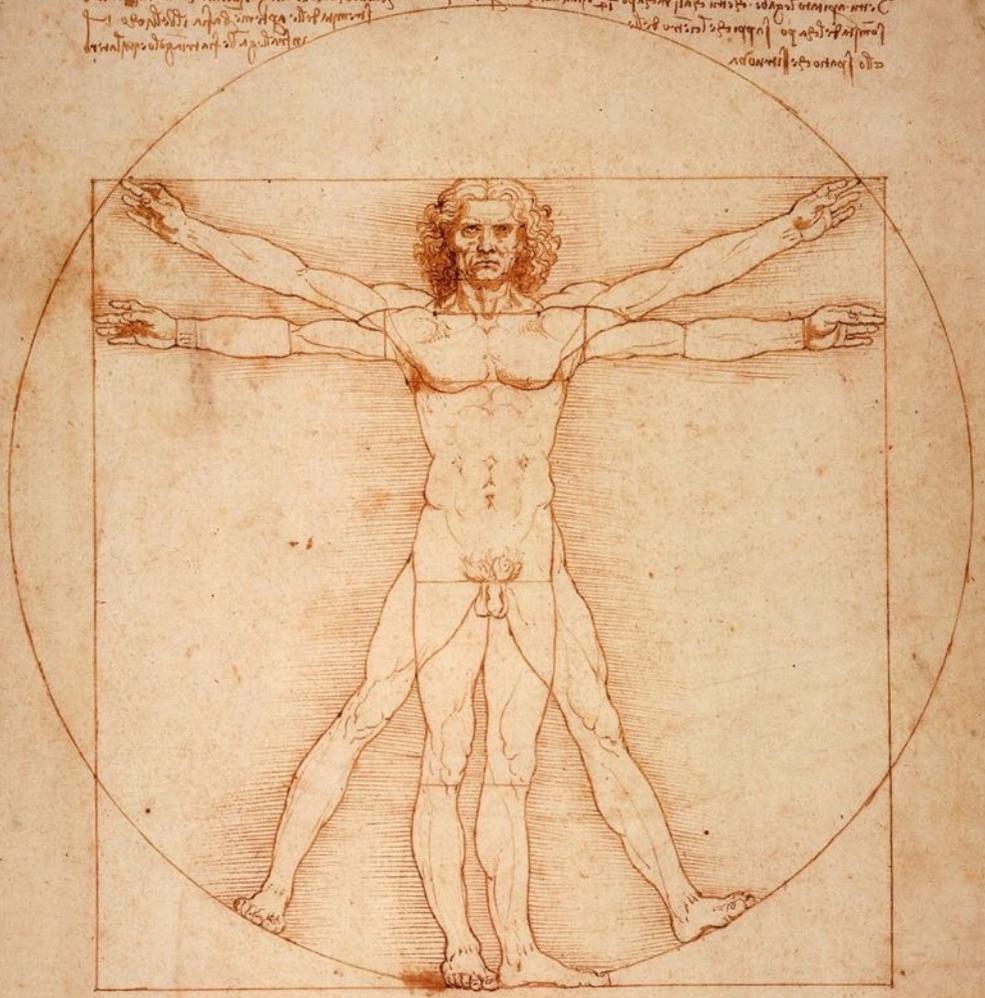






A.

In nomine domini Amen. In hoc libro describitur
 anatomia hominis. In qua demonstratur
 quomodo corpus humanum est constructum
 et quomodo spiritus animalis in eo
 operatur. In hoc libro describitur
 etiam quomodo corpus humanum
 est corruptibile et quomodo
 spiritus animalis in eo operatur
 et quomodo corpus humanum
 est corruptibile et quomodo
 spiritus animalis in eo operatur.



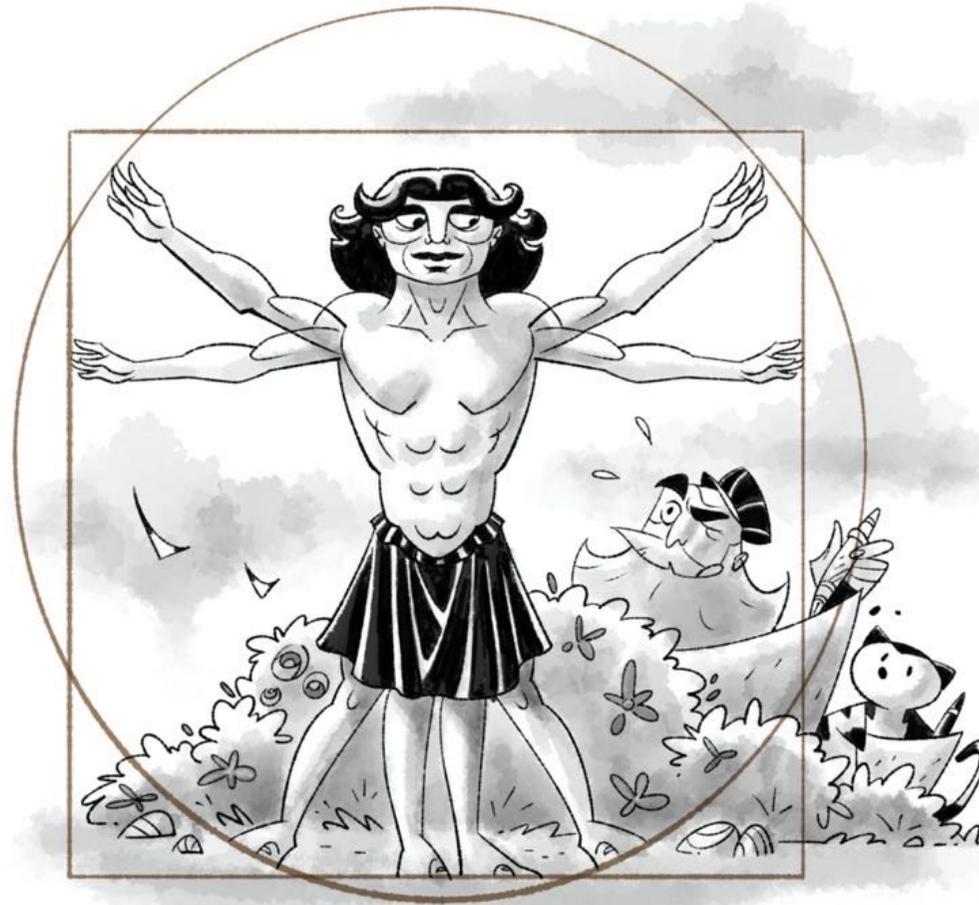
In hoc libro describitur anatomia hominis. In qua demonstratur quomodo corpus humanum est constructum et quomodo spiritus animalis in eo operatur.

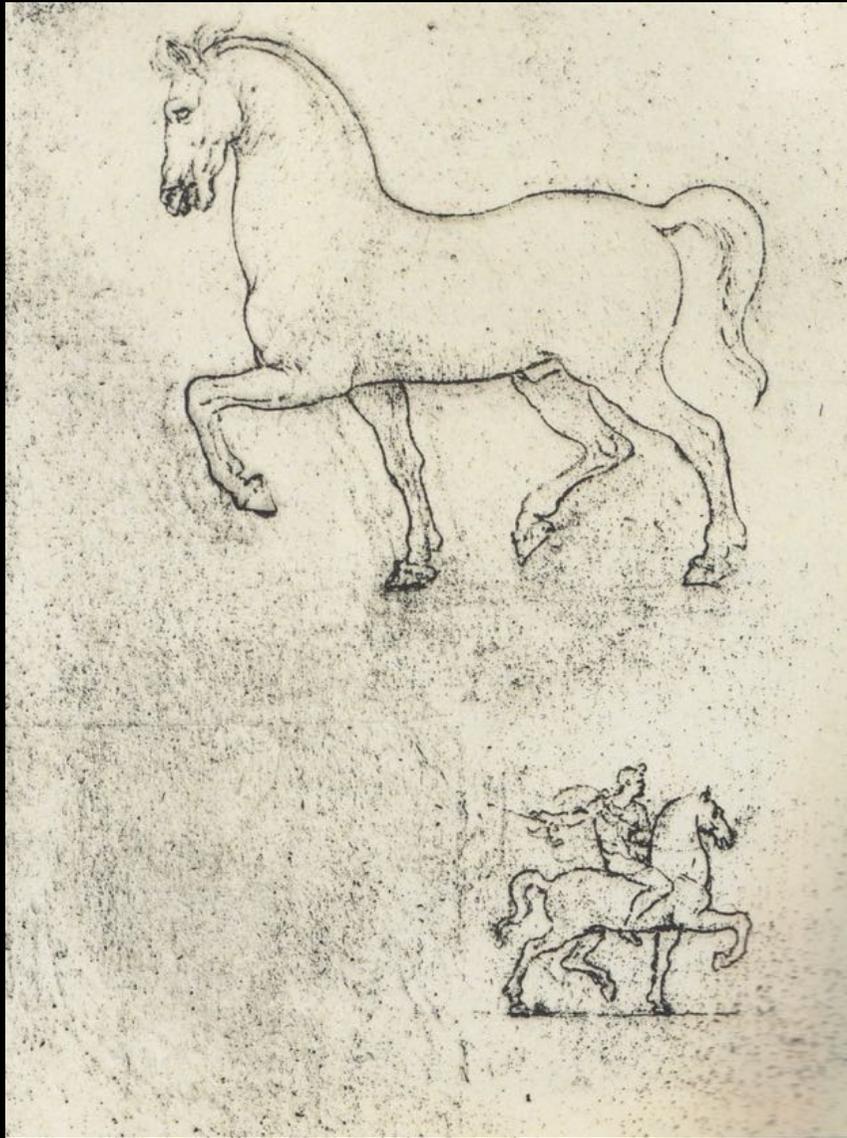
B.

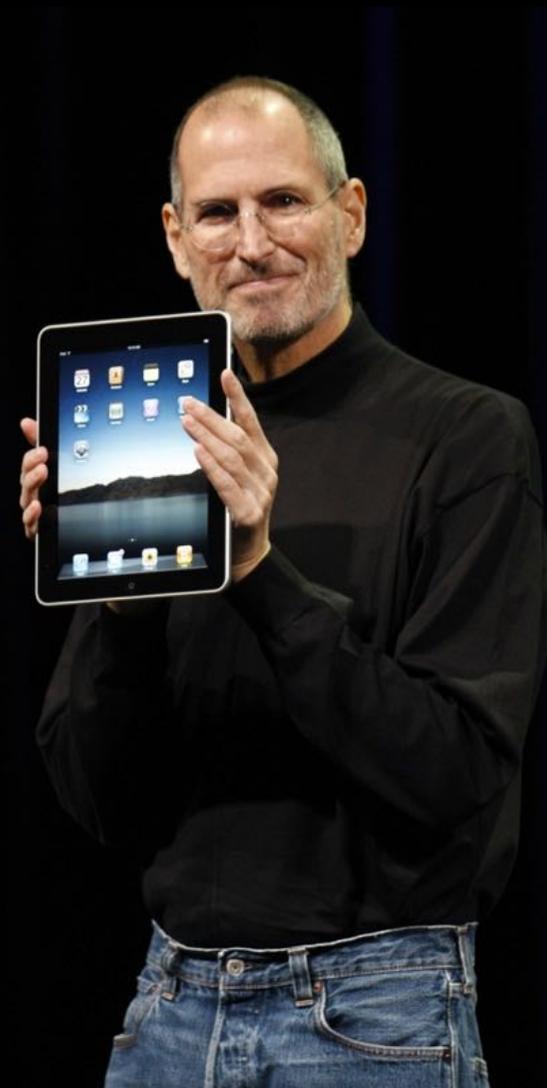
In hoc libro describitur anatomia hominis. In qua demonstratur quomodo corpus humanum est constructum et quomodo spiritus animalis in eo operatur. In hoc libro describitur etiam quomodo corpus humanum est corruptibile et quomodo spiritus animalis in eo operatur et quomodo corpus humanum est corruptibile et quomodo spiritus animalis in eo operatur.

Leonardo da Vinci

Klaue gute Ideen – und perfektioniere sie!









Jeder Mensch hat im Laufe seines Lebens
mindestens eine Millionen-Dollar-Idee.

Sara Blakely

Das Cassandra-Syndrom

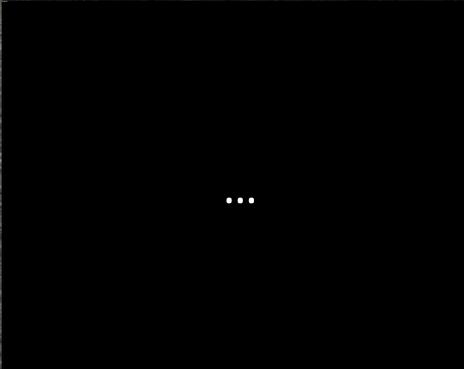
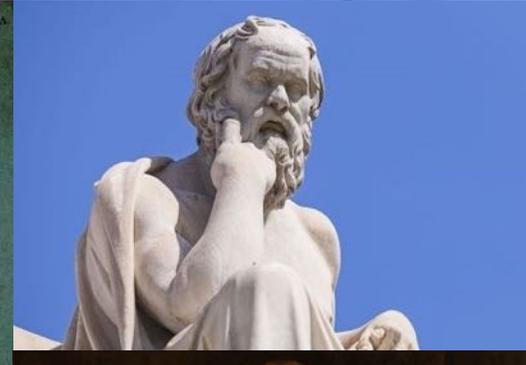
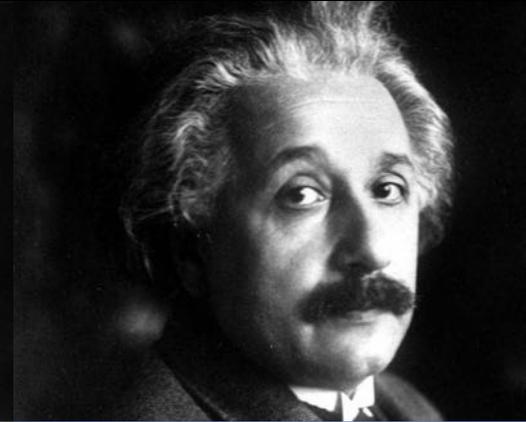
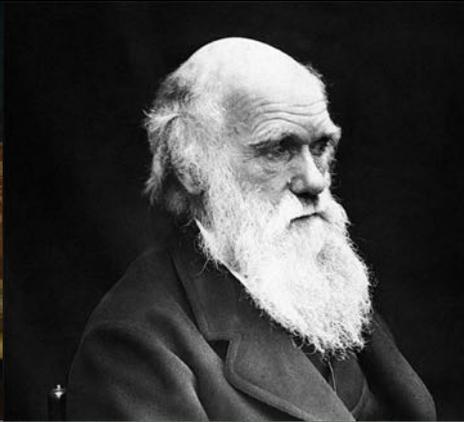




Beim Cassandra-Syndrom **werden Verbesserungsvorschläge oder Warnungen** von Mitarbeitenden, die Potenziale oder Fehlentwicklungen in ihren Unternehmen aufdecken – **ignoriert.**

Erfahrene Männer werden sich ansehen,
was ich tue und es als nutzlos
bezeichnen. Doch die Worte, die ihren
Mündern entweichen, sind so weise wie
der Wind der Fürze aus ihren Hintern.

Leonardo da Vinci



Der Nirwana-Trugschluss





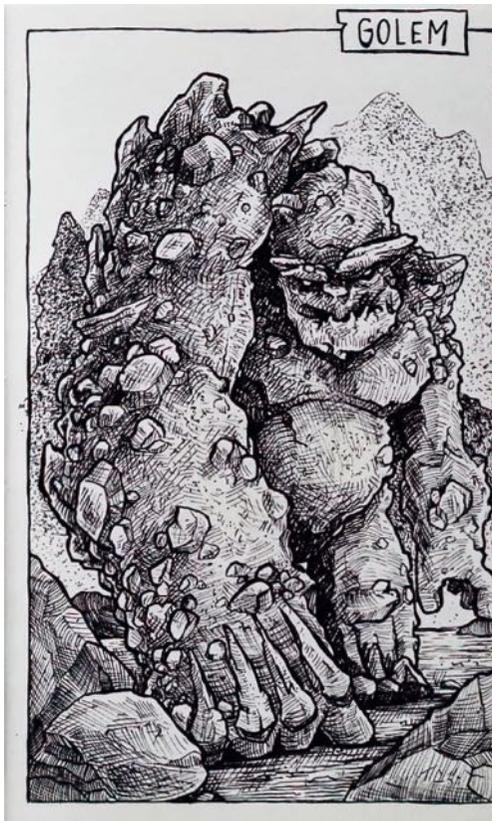
Beim Nirwana-Trugschluss wird **eine wirksame Idee, Handlung oder Lösung** abgelehnt, weil sie **(noch) nicht perfekt ist** und stattdessen unrealistische oder idealisierte Alternativen bevorzugt.

Da ich einen Stoff von großem Nutzen und Reiz nicht mehr wählen kann, so will ich es machen wie einer, der zuletzt auf den Jahrmarkt kommt und dort all jene Sachen nimmt, welche die anderen wegen ihres geringen Wertes zurückgelassen haben.

Leonardo da Vinci

Der Golem-Effekt





Der Golem-Effekt ist ein psychologisches Phänomen, bei dem **geringere Erwartungen**, die von Vorgesetzten an Mitarbeitende gestellt werden, **zu schlechteren Leistungen führen.**

Es ist mir schon seit Längerem aufgefallen, dass sich fähige Menschen selten zurücklehnten und darauf warteten, dass ihnen die Dinge zustießen. Sie gingen hinaus und stießen den Dingen zu.

Leonardo da Vinci



Die Da-Vinci-Formel[©]

Mehr über mich:

www.jensmoeller.com

 /jens-moeller1