NACHHALTIGE MOBILITÄT IN LÄNDLICHEN REGIONEN MITTELS E-CARSHARING

Ergebnisse der Masterarbeit "Nachhaltige Mobilität in ländlichen Regionen. Gewinnung potenzieller Nutzer für das E-Carsharing-Projekt U.WE Mobil"

AGENDA

- Herausforderungen für den ländlichen Raum
- E-Carsharing als Lösungsmöglichkeit

2

HERAUSFORDERUNGEN

- Ländliche Regionen stehen vor großen Herausforderungen wie
 - Arbeitsplatzmangel
 - Abwanderung junger Menschen
 - Überalterung
 - mangelhafte oder fehlende öffentliche Verkehrsangebote
 - starke Abhängigkeit vom PKW
 - ausgedünnte Nahversorgung und
 - ungenügende soziale wie medizinische Dienstleistungen

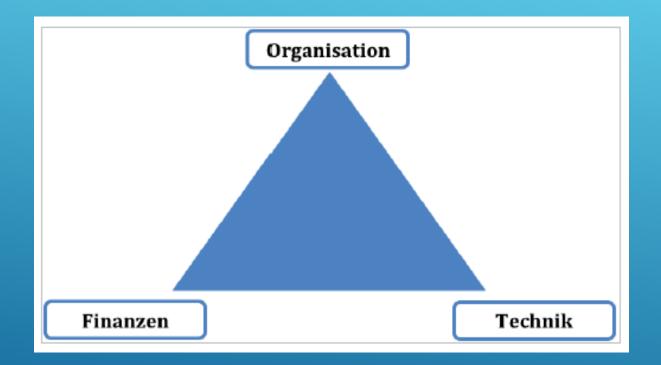
CARSHARING ALS LÖSUNG - VORAUSSETZUNGEN

- Einwohnerzahl und die Bevölkerungsdichte
 - 5.000 bis 20.000 Einwohner wären optimal
- Siedlungsstruktur
 - Wohnung sollte nahe am Carsharing-Standort sein
- Öffentliches Verkehrsangebot
 - Gutes ÖPNV-Angebot kann Konkurrenz und Ergänzung zu Carsharing sein
- Infrastruktur f
 ür das Gehen und Radfahren
 - Gut ausgebaute Geh- und Radwege
- Passendes Carsharing-Modell

CARSHARING ALS LÖSUNG - PLANUNG

- Kommerzielles Carsharing für den ländlichen Raum eher ungeeignet
- Privates (Peer-to-peer) Carsharing ist in jeder Gemeinde umsetzbar
- Gemeinschaftliches Carsharing als Verein oder Genossenschaft
 - verlangt engagierte Personen und Einrichtungen vor Ort für die Organisation und Betreuung der Dienstleistung

CARSHARING ALS LÖSUNG - UMSETZUNG



Drei Säulen für den Aufbau eines lokalen Carsharing-Modells

CARSHARING ALS LÖSUNG – UMSETZUNG/ORGANISATION

Kooperationen

- Gemeindeverwaltungen
- Wohnbauträger
- ÖV-Unternehmen
- Örtliche Taxi- und Busunternehmen
- Lokale Betriebe
- Tourismusverbände
- Autohändler- und Werkstätten
- Örtliche Vereine

CARSHARING ALS LÖSUNG – UMSETZUNG/ORGANISATION

Rechtsform

- Carsharing-Modelle am Land sind zumeist als Verein organisiert
- Diese Vereine sind üblicherweise vollkaskoversichert (alle Vereinsmitglieder sind automatisch versichert)
- Je ländlicher die Region und kleiner die Gemeinde, desto weniger gewinnorientierte Carsharing-Angebote gibt es
- In städtischen Räumen gibt es vorwiegend Angebote von Kapitalgesellschaften

CARSHARING ALS LÖSUNG – UMSETZUNG/ORGANISATION

Marketing

- Im ländlichen Raum werden folgende Maßnahmen zur Bewerbung und Gewinnung von Nutzern empfohlen:
 - Angebot zielgruppenspezifisch aufbereiten (bspw. spezielle Angebote für Unternehmen oder Nacht- bzw. Langzeittarife)
 - Informations- und Werbeveranstaltungen für die Bevölkerung abhalten
 - persönlichen Kontakt mit Vereinen und öffentlichen Einrichtungen pflegen (Stammtisch)
 - · Personen des öffentlichen Lebens als Multiplikatoren einsetzen
 - Kommunikation über soziale Netzwerke betreiben
 - Fahrzeug soll für sich selbst werben (Design, gut sichtbar platzieren)
 - Unverbindlichen Test bei Eventveranstaltungen anbieten

CARSHARING ALS LÖSUNG – VORTEILE

Potenzielle Kunden sollten mit den Vorteilen und dem konkreten Nutzen von Carsharing angesprochen werden:

- Carsharing ist kostengünstiger als Autobesitz
- Carsharing bietet größtenteils neue, moderne und sichere Fahrzeuge an
- Nutzer müssen sich nicht um Wartung und Pflege kümmern
- Carsharing ist nachhaltig jede Fahrt muss überlegt und geplant werden
- Carsharing reduziert die Abhängigkeit vom Auto und ermöglicht die Kombination verschiedener Verkehrsmittel
- Carsharing erhöht das Bewusstsein für Mobilitätskosten, da Fixkosten in variable Kosten umgewandelt werden.

CARSHARING ALS LÖSUNG – VORTEILE

- Carsharing trägt zur Reduktion der CO2-Emissionen bei
- Carsharing f\u00f6rdert den Verzicht auf den Kauf eines Autos
- Carsharing führt dazu, private Autos länger zu nutzen, womit wertvolle Ressourcen eingespart werden können
- Carsharing erhöht die Flexibilität und Attraktivität des ÖPNV
- Carsharing kann einer Kommune in der öffentlichen Wahrnehmung positive Resonanz verschaffen
- Carsharing, kombiniert mit Rufbus oder Bürgerbus kann fehlende oder mangelhafte öffentliche Verkehrsangebote ersetzen

CARSHARING ALS LÖSUNG – UMSETZUNG/FINANZEN

Finanzplanung

Finanzierungsbedarf und Folgekosten sowie Einnahmen realistisch planen

Kosten

- Fahrzeug und laufende Kosten (für Fahrzeug, Organisation, Personal)
- Ladeinfrastruktur bei E-Fahrzeugen

Einnahmen

- Mitgliedsbeiträge und Erlöse durch laufende Fahrten
- Öffentliche Fördergelder
- Unterstützung durch Gemeinde und Kooperationspartner
- Sponsoring (Werbeflächen auf den Fahrzeugen)

CARSHARING ALS LÖSUNG – UMSETZUNG/FINANZEN

Personalaufwand

 Im ländlichen Raum funktioniert Carsharing nur durch ehrenamtliches Engagement, d.h. die Mitarbeiter arbeiten teilweise oder vollständig ehrenamtlich, um ein finanzierbares Angebot zu ermöglichen

Fahrzeugfinanzierung

- Die Finanzierung kann auch in Form von Leasing erfolgen
- Dabei sind am Ende der Laufzeit ein Restwert oder eine Nachzahlung für Kilometerüberschreitungen zu berücksichtigen
- Fahrzeugnutzung und Leasingvertrag sollten im Vorhinein abgestimmt sein

Wirtschaftlichkeit

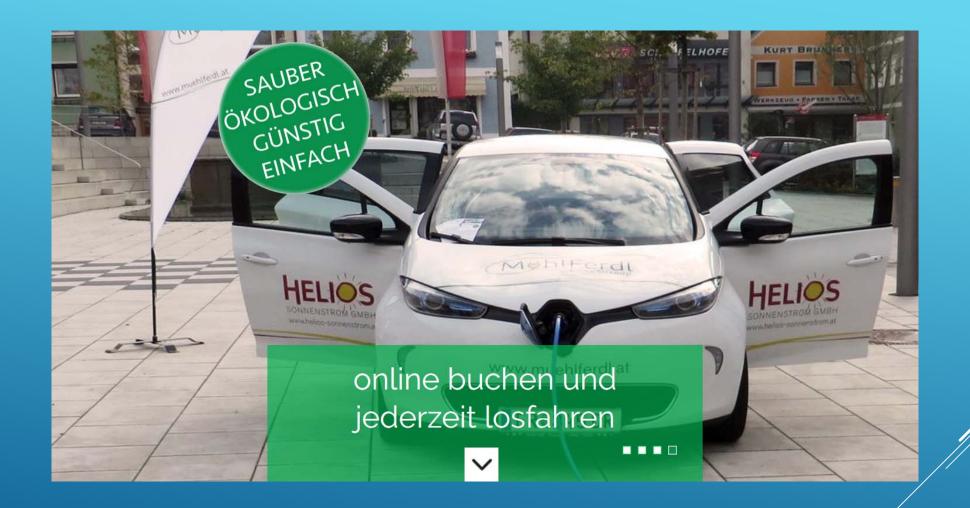
- Kommerzielle Anbieter → Profitorientierung
- Gemeinschaftliche Anbieter → Kostendeckung

CARSHARING ALS LÖSUNG – UMSETZUNG/TECHNIK

Fahrzeug

- Elektrofahrzeuge machen das Angebot noch attraktiver
- Reichweite ist für Carsharing am Land ausreichend, da vorwiegend Kurzstrecken zurückgelegt werden
- Ladeinfrastruktur ist ein wesentlicher Faktor hinsichtlich Ladestand und Reichweite des Fahrzeuges
- Zugangs-, Buchungs- und Abrechnungssystem
 - Niedrige Zugangs- und Nutzungsbarrieren, ein transparentes Such- und Buchungs- und Abrechnungssystem schaffen Kundenzufriedenheit
 - Carsharing-Organisationen in ländlichen Regionen verwenden zumeist folgende Online-Plattformen: "Caruso" (www.carusocarsharing.com), "Ibiola" (www.ibiola.com) und www.carsharing247.com

	E(F) Mobil	E-Flitzer	Move	MühlFerdl	U.WE Mobil
	Eferding	Liezen	Herzogenburg	Mühlviertel	Region Urfahr-West
Betreiber	Energiegenossenschaft	Energie Agentur	Verein Move	Verein	Verein U.WE Mobil
	Region Eferding	Steiermark Nord	Herzogenburg	Energiebezirk Freistadt	
Beginn	März 2015	Frühling 2014	Anfang 2014	Oktober 2016	Dezember 2015
Rechtsform	Genossenschaft	GmbH	Verein	Verein	Verein
Mitgliederanzahl	~ 40	~50	~50	~160	~59
Anzahl	3 Renault Zoe	2 Renault Zoe	2 Renault Zoe	11 Renault Zoe	3 Renault Zoe
Fahrzeuge	1 Renault <u>Kangoo</u>		1 Citroen C Zero	1 Nissan e-NV 200	1 Kia Soul EV
Beitrag jährlich					
(Einzelmitgliedschaft)	€ 120,-	€ 132,-	€ 100,-	€ 360,- (inkl. 52 Freistunden)	€ 120,-
(Familienmitgliedschaft)	€ 180,-	€ 288,- (max. 3 Erwachsene)	€ 150,-		€ 180,-
(Firmenmitgliedschaft)	nach Vereinbarung	€ 1440,-	nach Vereinbarung		€ 360,- (inkl. 30 Freistunden)
(Fördermitgliedschaft)					€ 1200,-
					(inkl. 100 Freistunden und Autowerbefläche)
Nutzungstarif	€ 3,90 pro Stunde	€ 0,90 pro Stunde	€ 1,- pro Stunde	€ 3,90 pro Stunde	€ 3,50 pro Stunde
	€ 15,60 für 5 Stunden	€ 0,199 pro km	€ 0,22 pro km	€ 39,- (max. Tagesmiete)	€ 10,- von 18 – 23 Uhr
	€ 31,20 (max. Tagesmiete)				€ 20,- von 18 – 04 Uhr
Buchungssystem	Carusocarsharing.com	Carusocarsharing.com	lbiola.com	Ibiola.com	lbiola.com





17



HERZLICHEN DANK FÜR IHRE AUFMERKSAMKEIT!

18